

inNOVE

VAKBLAD VOOR DE BRANDSTOFHANDEL IN TRANSITIE

UITGAVE VAN



1

MAART 2020
114^e jaargang

**DIESEL SCHONER
DAN U DENKT**

**HET BELANG VAN
SAMENWERKEN**

**BUNKERWACHT EN
-OPDRACHT VERPLICHT?**

De kracht van een **netwerk**



**Bij deze inNOVE:
UPEI VISIE
2050**

De elektrische auto is here to stay

Afgelopen december was 53,9% van alle nieuw verkochte auto's een elektrisch voertuig (plus 0,5% plug-in hybrides). Dat is enigszins een vertekend beeld, omdat veel mensen nog wilden profiteren van het lage bijtellingsregime van 2019. Het totale aandeel van vol-elektrische auto's in 2019 kwam uit op 13,7% (en 1,1% plug-in hybride). De voorspellingen voor 2020 lopen uiteen, maar BOVAG-RAI schat in dat het zo'n 10% zal zijn, dus 45.000 voertuigen. Andere enthousiastelingen houden het op 80.000. Hoe het ook zij, de elektrische auto is here to stay.

Het is duidelijk dat als je genoeg financiële prikkels over de automarkt loslaat, mensen graag bereid zijn om hun auto-ophaal-experience bij de autodealer (inclusief doek over de auto, bos bloemen en verkorte uitleg van de bediening)

in te leveren voor het verkrijgen van een sleutel op een guur terrein in Amsterdam met de instructie: 'zoekt u zelf de auto even en toets deze code in, anders kunt u

het terrein niet verlaten'. De overheid heeft eerst de leaserijder overgehaald, nu is de particulier aan de beurt met aankoopkorting van maar liefst € 4.000,- per voertuig als we de kranten mogen geloven. Over het overheidsbeleid dat kiest voor een techniek in plaats van voor een doelstelling kunnen en gaan we nog heel veel zeggen, maar nu even niet hier. Ach, op het totale wagenpark van bijna 8,8 miljoen voertuigen

stelt dit allemaal niet veel voor, hoor ik sommigen van u al zeggen. Klopt als een bus, 200.000 (vol-elektrisch en plug-in) is net iets meer dan 2%. Echter, kijkend naar de kilometers die deze voertuigen maken, kun je ervan uitgaan dat het zakelijke kilometers zijn.

Ik maak nu even een rekensom, waarbij ik de volgende aannames doe: elke elektrische auto die nu gekocht wordt, is zakelijk. Deze vervangt dus een benzine of dieselauto. Om de som eenvoudig te maken ga ik uit van 30.000 zakelijke kilometers per jaar, waarbij ik benzine en diesel middel tot 1 liter brandstof op 15 kilometer. Dat betekent per jaar 2.000 liter brandstof die de zakelijke rijder verbruikt. Maar met een elektrisch voertuig niet meer. Stel, er worden in 2020 50.000 elektrische auto's verkocht. Dan verdwijnt er $50.000 \times 2.000 = 100$ miljoen liter brandstof uit de totale brandstofplaspas in Nederland! Oftewel de omzet van 32 tankstations. Aan deze berekening kan van alles opgemerkt worden: ja, het wagenpark groeit inderdaad nog, maar de nieuwe auto's die erbij komen met verbrandingsmotor zijn ook steeds zuiniger.

De belangrijkste vraag is: hoe gaan wij deze nieuwe klant aan ons binden? Want deze klant kan vaak al thuis, op straat of op het werk laden en in toenemende mate ook bij de Van der Valks en Postillions van deze wereld. Het meest voor de hand is een snellader op het tankstation zelf. Het ene station leent zich daar meer voor dan het andere, maar er zijn kansen voor zowel bemande als onbemande locaties. Daarnaast moeten we als branche out of the box denken. En vooral out of uw eigen locatie. Dus laadpalen gaan plaatsen buiten uw station.

“De omzet van 32 tankstations verdwijnt”



Dat kan en dat gebeurt al. Er zijn bedrijven die een back office kunnen aanleveren, inclusief de hardware. Dit leent zich ook uitermate goed voor een coöperatief model: waarom niet gezamenlijk investeren? Er wordt tenslotte nu ook al veel samengewerkt door NOVE-leden.

Genoeg nu even over elektrisch, want zoals gezegd, om invulling te geven aan de energietransitie zijn er nog veel meer mogelijkheden en die zijn vaak ook veel goedkoper. Wij hebben

daarom de brochure van onze Europese koepelorganisatie UPEI, Vision 2050, naar het Nederlands laten vertalen. Hierin komt de rol van de zelfstandige brandstofhandelaar in de energietransitie naar voren. We zullen daarbij wel nadrukkelijk onze nek moeten uitsteken en alle alternatieven naar voren moeten brengen, zowel bij de politiek als bij het publiek.

Erik de Vries, directeur NOVE

COLOFON

inNOVE is een uitgave van **NOVE: de Nederlandse Organisatie Voor de Energiebranche**. Het magazine verschijnt vier keer per jaar.



NOVE

Kosterijland 15
3981 AJ Bunnik
085 40 14 750
www.nove.nl

NOVE is lid van UPEI.



Algemene zaken, belangenbehartiging, fiscale zaken en wetgeving

Erik de Vries,
directeur
085 40 14 755

Milieuzaken, opleidingen en veiligheidsaspecten

Wim Schouten,
veiligheidsadviseur
085 40 14 757

Algemeen secretariaat

Sherida de Bies,
office manager
085 40 14 750
info@nove.nl

Lian Schouten,
communicatie
communicatie@nove.nl

Redactiecommissie

Cor Brandsma, Wim van
Beek, Wim Schouten,
Lian Schouten en Erik
de Vries

**Art direction, redactie,
productie en fotografie**
VRHL Content en Creatie
www.vrhl.nl

In opdracht van



Elma Media B.V.
www.elma.nl
In samenwerking
met NOVE

Aan dit nummer

werken mee

- Bart Somers (Zero Emission Lab)
- Tom Verweij (OQ Value)
- Norbert Romijn (Rijngas BV)
- Vincent Volker (Fieten Olie)
- Erik de Vries, Wim Schouten en Lian Schouten (NOVE)
- Ellen Marijnissen-Dekker (Elma Media B.V.)
- Lieke Beek, Linda Nuis, Eline Bosman, Natascha van der Steen en Manon Louwers (VRHL Content en Creatie)
- Lodewijk Beijst (Fotograaf van Autogas Rally)

Ideën of suggesties?

Heeft u ideeën voor inNOVE? Stuur een e-mail naar communicatie@nove.nl

Copyright © 2020: Zet- en drukfouten voorbehouden.
Niets uit deze uitgave mag zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van NOVE verveelvoudigd of openbaar worden gemaakt. Bij het samenstellen van dit magazine is de grootste zorg besteed aan de juistheid van de hierin opgenomen informatie. NOVE is niet verantwoordelijk voor enige onjuist verstrekte informatie via dit magazine.



Schoner klimaat door diesel



Belang van samenwerken

INHOUD 1

MAART 2020



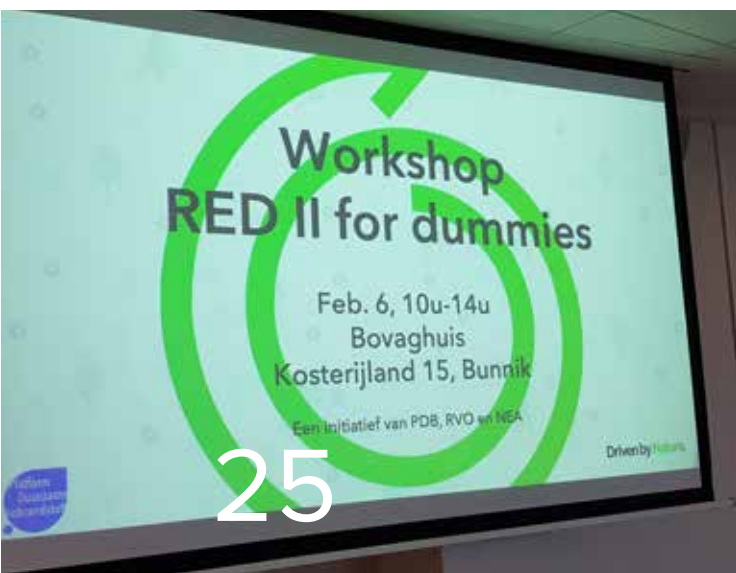
12

Bunkerwacht en -opdracht verplicht?



15

Accountmanager over zijn werk



25

NOVE Nieuws

- 7 Omgevingswet, wordt het eenvoudiger en beter?
KWA Bedrijfsadviseurs
- 17 Impact Amerika op wereldwijde prijzen
The Oil Market Journal
- 21 Tijdwinst door slim omgaan met techniek
BigBrother
- 23 Automatische Temperatuur Compensatie (ATC)
Mokobouw



Raetsheren

Blijven zoeken naar nieuwe, betere wegen.

Raetsheren regisseert oplossingen voor risico's. Binnen het domein van risico's en verzekeringen zetten wij vak- en marktkennis in om maatwerkoplossingen te realiseren.

Door samen inzicht te creëren in de risico's van uw onderneming, kunnen wij u adviseren en een maatwerkoplossing aanreiken zodat u risicobewust en zelfverzekerd kunt handelen. Op deze wijze dragen wij bij aan de

continuïteit van uw onderneming, zodat u uw ambities kunt realiseren. Zo faciliteren wij ondernemerschap.

U kunt onze segmentspecialist Rick Kramer bereiken via 06 543 164 31, hij staat u graag te woord.

Contact

Arcadialaan 36a, Postbus 1015, 1810 KA Alkmaar
T 072 541 41 51, E home@raetsheren.nl, www.raetsheren.nl



200 occasion ADR tankwagens onmiddellijk beschikbaar uit eigen operationele vloot



20 jaar ervaring in aankoopadvies en technische ondersteuning



Technische aanpassingen aan de tankwagens op maat voor de Nederlandse markt

 www.tvw-fueltrucks.com

 +32 (0)11/29.95.89

 info@tvw-fueltrucks.com

Omgevingswet, wordt het eenvoudiger en beter?

Met de invoering van de Omgevingswet wordt al het omgevingsrecht gebundeld in één Omgevingswet. Dit moet er volgens de Rijksoverheid voor zorgen dat de omgevingswetgeving eenvoudiger en overzichtelijker wordt dan de huidige wet- en regelgeving. Wat betekent die nieuwe Omgevingswet voor u? Wordt het allemaal eenvoudiger?

In totaal vervangen de nieuwe Omgevingswet en de onderliggende besluiten en regelingen tientallen wetten, besluiten en regelingen volledig of gedeeltelijk.

Onder de Omgevingswet vallen vier besluiten: het Omgevingsbesluit (Ob), het Besluit kwaliteit leefomgeving (Bkl), het Besluit activiteiten leefomgeving (Bal) en het Besluit bouwwerken leefomgeving (Bbl). Met name het Bal is voor u interessant, want dit besluit bevat voorschriften waaraan milieubelastende activiteiten moeten voldoen. Onder de vier besluiten valt de Omgevingsregeling. De Omgevingsregeling werkt bijvoorbeeld de algemene regels over activiteiten die in het Bal staan verder uit en vult deze aan.

DIT JAAR GAAN VOORBEREIDEN

Het doel is dat het stelsel van de Omgevingswet op 1 januari 2021 in werking treedt. Het is handig om dit jaar uw bedrijf voor te bereiden op de komst van deze nieuwe wet. Bedenk onder andere hoe u ervoor zorgt tijdig op de hoogte te zijn van lokale ontwikkelingen, die mogelijk gevolgen hebben voor uw bedrijf. Breng ook uw stakeholders in beeld.

NIET ALLES IS BEKEND

Welke impact de Omgevingswet heeft op uw bedrijf wordt steeds duidelijker, maar dat is op dit moment nog niet volledig te bepalen. De inhoud van de onderliggende regelgeving van de Omgevingswet is nog niet allemaal bekend, maar dat er zaken gaan veranderen is duidelijk. Er zijn ook diverse PGS-richtlijnen geactualiseerd en aangescherpt, zodat wordt aangesloten op het nieuwe

stelsel. Het is daarom van belang om bij mogelijke uitbreidingen van uw tankstation vanwege nieuwe brandstoffen of laadpalen alert te zijn en vast te stellen wat de geactualiseerde PGS'en voor u betekenen. Houd de NOVE nieuwsbrief in de gaten, waar KWA inspeelt op zaken die onze branche aangaan. Ook verzorgt KWA een cursus Omgevingswet voor bedrijven. Of u laat een omgevingscheck uitvoeren

door onze adviseurs. Meer informatie op www.kwa.nl. Een uitgebreider artikel over de Omgevingswet vindt u op nove.nl. «

KWA Bedrijfsadviseurs
Marlies Huijbers
Gerard Oude Wesselink
Adviseurs
Tel: 033 422 13 00
desk@kwa.nl
www.kwa.nl



Diesel onmisbaar voor schoner klimaat



Bart Somers



De wereld verandert razendsnel en dat heeft op onze branche misschien nog wel meer impact dan op andere branches. De vraag naar duurzame brandstofoplossingen neemt toe en alternatieve brandstoffen dienen zich massaal aan. Maar welke alternatieven bieden de meeste kansen? Wat zijn de mogelijkheden? Dit keer aan het woord: Bart Somers. Hij is universitair hoofddocent bij de faculteit Werktuigbouw aan de TU Eindhoven en verbonden aan het Zero Emission Lab. Volgens hem kunnen verbrandingsmotoren bijdragen aan de klimaatdoelstellingen.

Dankzij het dieselschandaal van Volkswagen heeft het imago van diesel een dieptepunt bereikt. Maar volgens Bart Somers hebben we juist zelfontbrandingsmotoren nodig om de klimaatdoelstellingen te behalen. Met het Zero Emission Lab doet hij onderzoek naar schone verbranding in dieselachtige motoren. Hij staat onafhankelijk in de strijd; bij het behalen van zijn doctors-titel legde hij daar zelfs een eed voor af.

ELEKTRIFICATIE ZORGT VOOR ONZEKERHEID

Er heerst toch wel consensus dat er geen silver bullet oplossing is. Dus is het onverstandig om voor één oplossing te kiezen zoals momenteel door de overheid lijkt te gebeuren met de inzet op elektrisch rijden, vindt Bart. "Het zorgt voor onzekerheden. We maken

onszelf afhankelijk van andere, grote landen; denk aan de grondstoffen voor de batterijen. Bovendien vraagt het om grote investeringen in de infrastructuur waarvan we niet kunnen garanderen dat we daarmee onze doelen halen. En dat terwijl er oplossingen bestaan waarvoor we al een hele goede en bewezen infrastructuur hebben; die voor vloeibare en gasvormige brandstoffen."

De huidige techniek van dieselmotoren is volgens Bart dusdanig hoogwaardig en schoon, dat het zonde is om die niet als aanvulling op de

elektrische infrastructuur te gebruiken. "De moderne Euro 6-dieselmotoren voldoen aan de strengste eisen en liggen aantoonbaar onder de nieuwe wetgevingsnorm die uitgaat van Real Driving Emission (RDE)." Bart kijkt vooral naar de toepassing voor vrachtwagens en schepen, omdat elektrificatie daar het lastigst is.

DIESEL 'REINIGT'

De keuze tussen diesel en benzine is volgens hem snel gemaakt. "Vrachtwagens zijn niet voor niets met dieselmotoren uitgerust; deze motoren zijn gewoonweg efficiënter dan benzinemotoren." »

ZERO EMISSION LAB

is een onderzoekslaboratorium van TU Eindhoven waarin de Provincie Noord-Brabant, DAF, TNO, Shell en de TU Eindhoven samenwerken. Het centrale thema is onderzoek naar schone verbranding in dieselachtige motoren, met speciale aandacht voor geavanceerde (duurzame) bio-brandstoffen en zogeheten e-fuels.



DAF Image Library



“De volgende stap is om motoren nog schoner te maken dan ze al zijn”



En dus geschikter voor het verminderen van de CO₂-uitstoot. “In een recente modelstudie van Denso werden hybride dieselmotoren met hybride benzinemotoren vergeleken. De hybride dieselmotor zorgde voor een verlaging van de CO₂-uitstoot met zo'n dertig procent, terwijl de hybride benzinemotor tot een procent of twintig kwam.” Een ander onderzoek* toont aan dat dieselmotoren onder bepaalde omstandigheden de lucht zelfs schoner maken, vertelt Bart. “Dat geldt voor de nieuwste generatie dieselmotoren en op plekken en momenten waar(op) veel luchtverontreiniging is, zoals in Londen en München en tijdens spijtijden.”

ZELFONTBRANDERS VERBETEREN
Hernieuwbare brandstoffen spelen een belangrijke rol in het verlagen van de CO₂-emissies in 'oude' motoren. “Het doel is

om ook daar tot een zo laag mogelijke emissie te komen. De volgende stap is om de motoren nog schoner te maken dan ze al zijn. Daar is extra winst te halen omdat sommige brandstoffen van nature tot ultralage deeltjes-uitstoot leiden. Dán kunnen we tot zero emission komen. Of in ieder geval zo laag, dat het bijna niet meer te meten is.” En precies dat is wat Bart met zijn initiatief aan het onderzoeken is. Hij onderzoekt hoe het zelfontbrandingsprincipe verbeterd kan worden, zodat deze op een ultraschone manier kan worden toegepast. Dat gaat de goede kant op. “We hebben manieren gevonden – combinaties van brandstof en het verbrandingsprincipe – waarbij de uitstoot van fijnstofdeeltjes op sommige apparatuur niet meer gemeten kan worden; zo minimaal is de uitstoot geworden. We zoeken nu ook manieren waarop de

NOx nog verder naar beneden kan worden gebracht.” Als het zover is, kan een demonstrator worden opgezet. “Als dat allemaal succesvol blijkt, is het aan een commerciële partij om de toepassing op te pakken en te implementeren in het wagenpark. Dán kunnen we verschil gaan maken.”

SAMENWERKEN BELANGRIJK
Mede om die reden is het van groot belang dat partijen in de branche met elkaar samenwerken. Daarom is bijvoorbeeld ook DAF betrokken bij het onderzoek naar schone dieselmotoren. “Maar die motoren moeten straks ook geschikt zijn voor alle brandstoffen die op de markt (kunnen) komen. Daarom houden wij de ontwikkelingen goed in de gaten en werken we ook samen met ontwikkelaars van biobrandstoffen. Samen met hen onderzoeken we welke alternatieve brandstoffen

écht verschil kunnen maken. Op de zeer lange termijn verwachten we e-fuels. Dat zijn voor een groot deel dezelfde als de huidige bio-fuels (methanol/ethanol, methaan, DME, OME). Daarnaast zullen we de advanced bio-fuels meenemen, die geen e-fuel broertje hebben. Denk aan HVO en Fame. Verder bezoek ik veel netwerkbijeenkomsten en ben ik bestuurslid bij Platform Duurzame Biobrandstoffen. Daar deel ik mijn kennis, maar doe ik vooral ook nieuwe kennis op.” Aanvullende informatie over het onderzoek leest u via <https://www.tue.nl/en/research/research-groups/somers/>. «

* <https://www.vrt.be/vrtnws/nl/2020/01/08/bijna-geen-verschil-meer-tussen-de-verschillende-type-auto-s-di/>



Alle gegevens direct binnen handbereik

Tankstations en oliehandelaren ervaren dagelijks het gemak van de gespecialiseerde software van Lodder Software. Letterlijk dagelijks, want onze administratieve applicaties zijn erop gemaakt om zo snel mogelijk een overzicht te geven van alles wat u of uw klanten willen weten.

Als klant kunt u de maandelijkse updates zelf gratis downloaden. De applicaties ontwikkelen en onderhouden wij zelf. Dat geeft ons de flexibiliteit om snel in te spelen op datgene waar u mee te maken krijgt. Deze voortdurende vernieuwing van software en dienstverlening houdt ons up-to-date. En u ook. Elke dag. Meer weten? Bel 0183 - 58 35 00.

www.loddersoftware.com

Bij Lodder bent u aan het juiste adres voor onder andere:

Tankstation

- Online tankpas
- Verrekening kaarttransacties
- Shop optimalisatie
- Dagstaatverwerking

Oliehandel

- Facturatie, ordering en planning (Smeermiddelen)voorraadadministratie
- Opslagdepotadministratie
- Boordcomputerintegratie

Algemeen

- Financiële administratie
- Management rapportages
- Relatiebeheer / CRM
- Uw eigen webportal en webshop
- CRM en loyalty apps

LODDER
SOFTWARE

Vragen over wet- en regelgeving, nieuwe brandstofalternatieven, ondernemen enzovoorts; u kunt ermee terecht bij het secretariaat van NOVE. In deze rubriek behandelen we een vraag van een van de NOVE-leden, zodat ook u van het antwoord kan leren!

Bunkerwacht en bunkeropdracht: verplicht of niet?

Het meest korte antwoord hierop is: 'Bunkerwacht: verplicht, bunkeropdracht: niet altijd verplicht.' Maar hoe zit dat precies? Dat leggen we uit aan de hand van drie begrippen: eigen belang, ongemak en stiptheid.

EIGEN BELANG

De bunkerwacht is degene die tijdens de bunkering voortdurend toezicht houdt. Moet u stoppen als de bunkerwacht niet meer op z'n plek is? Een protocol om de bunkering abrupt te stoppen, zouden overheidshandhavers graag zien. Maar wat is eigenlijk de juiste plek van de bunkerwacht? Vlak bij de slangkoppeling? Dan ziet hij of zij alleen of de slangkoppeling lekt. Een haperende bunkerovervulbeveiliging in combinatie met een foutieve peiling of een fout ingestelde pre-set heeft mogelijk tot gevolg dat door de ontluchting brandstof naar buiten komt. Dit is soms niet te zien, omdat deze aan de andere kant van het schip kan zitten. Maar als u daar gaat staan, kan dat weer problemen geven ten aanzien van blootstelling, waar de milieuhandhaver niet naar kijkt, maar waar i-SZW (arbeidsinspectie) u dan op de vingers tikt. Dit laatste is op te lossen door de schipper, eigenaar of werkgever als bunkerwacht aan te stellen, want die valt niet onder de Arbowet. De eventuele blootstelling en de mogelijk negatieve gevolgen maken echter geen onderscheid in personen en hun status. Het is uw eigen belang dit stukje wetgeving in acht te nemen. Let wel op dat de werknemer/

bunkerwacht van zowel het bunkerstation als van het ontvangende schip een opleiding gedaan moet hebben. Er wordt gemiddeld zo'n 10 tot 20 kuub 'gevaarlijke' brandstof overgepompt. Bovendien moet zowel het bunkerbedrijf als het binnenvaartbedrijf een RI&E hebben.

ONGEMAK

Als NOVE raden wij aan om altijd een bunkeropdracht te gebruiken en deze vooraf in te laten vullen. Laat het ontvangende schip aangeven wie de bunkerwacht is op het schip, in welke bunker er gelost moet worden en om hoeveel liter het gaat. De hoeveelheid liters moet u als bunkerstation weten om de pre-set in te stellen. Verder gaat het over een transactie van al snel € 10.000 of € 20.000, waarbij het voor de klant soms wat ongemakkelijk voelt als hij ervoor moet 'tekenen'. Dat is zijn verantwoordelijkheid, maar het vergroot ook de bewustwording als u weet waarvoor u verantwoordelijk bent. Soms gaat het met de beste bedoelingen wel eens verkeerd. Het blijft mensenwerk. Daar houdt de wet rekening mee, want die schrijft ook een noodplan voor om eventuele schade zo gering mogelijk te houden.



‘Veilig bunkeren door goed samenwerken’

STIPTHEID

Stiptheid en werkzaamheid zouden hand in hand moeten gaan. Dat heeft u ook in de hand, als u zelf realistische procedures hebt en gemotiveerd personeel dat weet waar ze mee bezig zijn. Als NOVE zijn we tegen papiertijgers en geven we graag tegengas bij controlerende instanties als ze de realiteit verloren lijken te zijn. Als stiptheid resulteert in stress doen we het niet goed en creëren we nieuwe problemen. Als stiptheid resulteert in goed personeel, weten we verantwoordelijk is en dat iedereen capabel is om zijn taak goed uit te voeren, doen we het goed. NOVE heeft hiervoor ook een flyer beschikbaar: ‘Veilig bunkeren door goed samenwerken’.

BUNKERWACHT ZIET TOE OP BUNKERING

Een bunkerwacht is dus niet een ‘Jan Doedel’ die een uur moet kijken naar een bunkerslang,

met de verleiding om te gaan appen, en ook niet iemand die erop vertrouwt dat het bijna altijd goed gaat. De bunkerwacht ziet toe op de bunkering, kan ingrijpen als dat nodig is en kan daarbij ook best andere werkzaamheden doen, mits zijn wettelijke taken als bunkerwacht er niet onder lijden. Zoals bij het afleveren van LPG bij een tankstation: de caissière heeft ook andere taken, maar hij of zij geeft de pomp pas vrij nadat toezicht is gehouden.

LAST ONDER DWANGSOM

De aanleiding voor deze vraagbaak was een bunkerbedrijf dat een vooraankondiging ‘last onder dwangsom’ ontving van de Omgevingsdienst. Er werd gesproken over een dwangsom van € 10.000 per overtreding, oplopend tot € 50.000. Reden genoeg dus om alert te zijn en dit ook te mogen verwachten van uw klant, die niet zonder brandstof kan. «



VCM Leusden

Dichtbij en Betrokken

- Opleidingen** • Alle ADR/ADN opleidingen • Veiligheidsadviseur alle modaliteiten
• Digitale Tachograaf • VCA (basis en VOL) • BHV en herhaling • Brandblustrainingen
• EHBO • AED trainingen • Ook code 95

- Diensten** • Extern Veiligheidsadviseur • Veiligheids audits • Opstellen RI & E
• Levering van voertuiguitrusting



Bedrijfsweg 5, 3831 KE Leusden
Tel. 033 - 43 21 002

www.vcmleusden.nl
info@vcmleusden.nl

DCM | EMBA

LIQUID HANDLING

- Meetstraten ■
- (HVO) Blendinstallaties ■
- Additiefinjectie ■
- Kleuringsinstallaties ■
- Tankniveaumeting ■
- Overvulbeveiliging ■
- Aardingscontrole ■
- Automatisering ■
- Levering van componenten ■
- 'Turn-Key' projecten ■
- In-house engineering ■
- 24/7 service ■

Your liquids, our Metering & Control

DCM EMBA Metering & Control nv

Sinds 1930 de expert voor de optimalisatie van uw vloeistofverlading
Benelux organisatie die meedenkt en meegroeit met de klant
Erkende keurder voor de controle van meetinstallaties

contact@dcmemba.eu | www.dcmemba.eu



VAN STAALHANDEL NAAR BRANDSTOF EN SMEERMIDDELEN

TOM VERWEIJ (52) is sinds begin 2018 werkzaam bij Shell distributeur OQ Value als Accountmanager Shell brandstoffen & smeermiddelen Midden Nederland. Hij heeft van jongs af aan al veel interesse in auto's en motoren, waar hij er thuis in de garage ook een paar van heeft staan om op te rijden en aan te sleutelen.

Wat houdt je functie in?

"Ik onderhoud het contact met bestaande klanten en adviseer hen. Daarnaast benader ik prospects en maak ik hen enthousiast over de Shell-producten en -diensten die wij als OQ Value aanbieden. Met als doel hen binnen te halen als nieuwe klant."

Altijd al in de (petro)chemie gezeten?

"Ik heb bijna twintig jaar in de staalhandel gewerkt in diverse verkoopfuncties, voornamelijk bij klanten die werkzaam waren in de werktuigbouw dan wel petrochemie. Kortom, ik verkocht eerst o.a. de buizen waardoor de brandstof en smeermiddelen liepen en nu de brandstof en smeermiddelen zelf. Na twintig jaar was ik toe aan een nieuwe uitdaging en kwam deze functie op mijn pad."

Wanneer is jouw werkdag geslaagd?

"Als ik een bijdrage heb geleverd die er zonder mijn inspanningen niet was geweest. Bijvoorbeeld een bestaande klant helpen, maar uiteraard ook het binnenhalen van nieuwe klanten. Het hoeven geen grote zaken te zijn, het gaat mij vooral om het positieve gevoel bij de (potentiële) klant. Dat ik hen heb geholpen met een oplossing of dat ik hen ervan heb overtuigd dat ze met een kwalitatief beter en misschien iets duurder product op de lange termijn goedkoper uit kunnen zijn. Daarnaast is het leuk als



“Het gaat mij vooral om het gevoel bij de (potentiële) klant”

klanten zo enthousiast zijn over geleverde producten en diensten, dat ze deze ook weer aanbevelen bij hun eigen relaties.”

Waarom vind je de branche zo leuk?

"Er gebeurt momenteel heel veel in de markt van brandstoffen en smeermiddelen. Zowel op het gebied van aanbieders (veel overnames), als in de technische productontwikkelingen. En we zitten natuurlijk midden in een energietransitie. Het is goed dat er meer aandacht is voor het milieu, maar er moet wel voor de juiste maatregelen worden gekozen. Gelukkig kunnen wij hierop goed inspringen met innovatieve producten." «



BRANDSTOF VOOR ONDERNEMERS

- Verplicht toevoegen van biocomponent?
- Verstopte filters en stilstand van machine- of wagenpark?
- Instabiliteit en degradatie van brandstof?
- Te veel rook, roet en fijnstof?



GEEN ENKEL PROBLEEM
DANKZIJ **XMILE** PREMIUM FUEL



info@xmile.eu

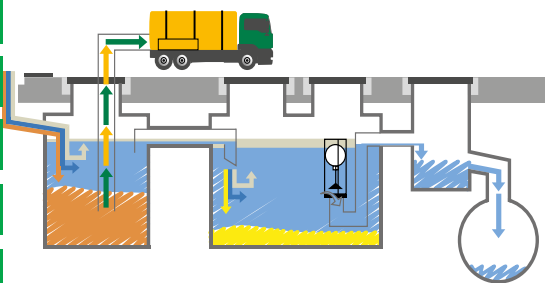


24 uurs service

Onderhoud aan olieafscidders volgens het Activiteitenbesluit

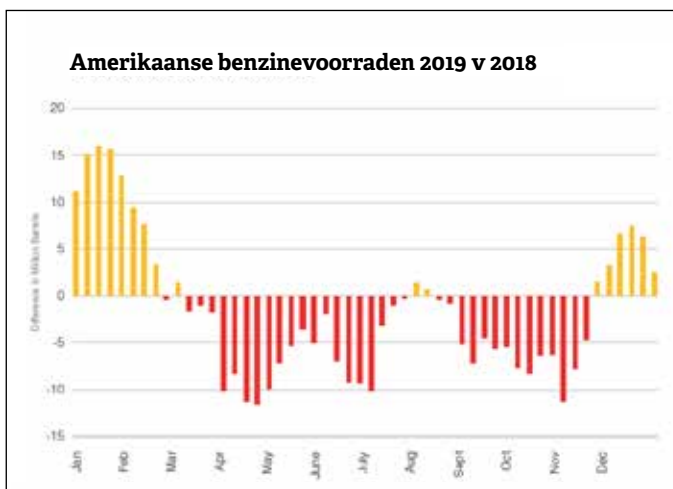


- Halfjaarlijkse laagdiktemeting olie-water-slib
- Ledigen en reinigen van olieafscidders en zandvanglers
- Vijfjaarlijks onderhoud volgens NEN-EN 858-2
- Verzorgen van alle vereiste rapportages en begeleidingsbrieven
- Reparatie, onderhoud en vervanging van olieafscidders
- Eigen verwerkingsinstallatie voor alle ingenomen afvalstoffen
- KIWA gecertificeerd voor onderhoud aan olieafscidders
- KIWA gecertificeerd voor tankreiniging en -sanering

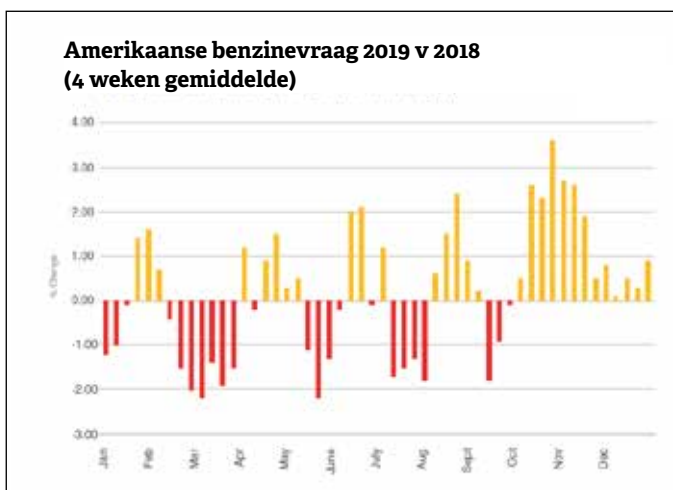


Amerikaanse benzine- karakteristieken sturen wereldwijde prijzen van benzine

Het Amerikaanse ministerie van Energie publiceert elke woensdag vraag- en aanbodgegevens. Deze gegevens zijn een uitstekende indicator van karakteristieken voor de Amerikaanse oliemarkt en kunnen worden gebruikt voor duiding van ontwikkelingen in de wereldmarkt. Er is ook een nauw verband tussen de Rotterdamse vrachtprijs voor Ebob E5 en E10 met Amerikaanse benzinefutures.



In 2019 namen de Amerikaanse benzinevoorraden toe in het eerste en vierde kwartaal boven het niveau van 2018. Echter, veel van de benzinevoorraden van het tweede en derde kwartaal waren lager dan in 2018.



Gedurende 2019 was de vraag naar benzine in de VS het grootste deel van het jaar variërend, voordat een bescheiden groei werd geboekt in het vierde kwartaal. Deze Amerikaanse karakteristieken van vraag en aanbod van olie hadden wereldwijd invloed op de benzineprijzen, ook in Nederland. The Oil Market Journal (OMJ) biedt gedetailleerde informatie en gegevens over vraag en aanbod van de Amerikaanse oliemarkt.

Daarnaast biedt OMJ real-time Ebob E5- en E10-prijzen in US Dollars per ton en euro's per liter, waardoor handelaren en tankstationexploitanten in Nederland kunnen profiteren van olieprijsbewegingen.

The Oil Market Journal
Sam Galloway
Tel: +44 28 6632 9999
sg@the-omj.com
www.the-omj.com

‘Samenwerken is de enige garantie voor gezonde bedrijfsvoering’

Over onderling meer samenwerken wordt momenteel veel gediscussieerd. Is dit noodzakelijk voor een gezonde bedrijfsvoering in de toekomst? Wat vindt u?



Anoniem NOVE-lid

Netwerk? Onze markt is een vechtmarkt

“Ik vind het een lastig standpunt. Iedereen weet dat je samen in een netwerk of branchevereniging sterker bent. Helaas hebben we wel te maken met wens, theorie en praktijk. Onze markt is een vechtmarkt, waar respect soms ver te zoeken lijkt, of is. Waar de ‘kleintjes’ elkaar onderling de markt uit vechten en de grote maatschappijen – waar we allemaal inkopen – zich proberen te verstoppen achter protocollen. Het doet mij het meest zeer dat de dieselkwaliteit te wensen over laat, in heel de markt. Het lijkt erop dat men vergeet dat we gezamenlijk, dus ‘met elkaar’, een vuist kunnen maken tegen de ‘groten’. Liefst geen vuist, maar een uitgestoken hand. Netwerk heb ik hierboven aangegeven met een vraagteken, omdat er twijfels zijn bij mij aan hoe men in de praktijk met elkaar omgaat. Werkt men wel netjes? Ik hoop dat het binnenkort met een uitroepteken is, als we de dieselkwaliteit weer veel beter hebben. Tot slot kan ik zeggen dat ik met enkele collega’s, die wat verder weg zitten, een goed netwerkje heb. We zitten nauwelijks in elkaars vaarwater omdat onze klantenkringen geografisch verder uit elkaar liggen. We kunnen soms gezamenlijk inkopen en sparren met elkaar.”



Vincent Volker – Verkoopleider Fieten Olie

Samen kom je verder

“Onze slogan is niet voor niets ‘Alleen gaan we sneller, maar samen komen we verder’. Het belangrijkste doel van samenwerking is om innovatieve groei van bedrijven bij elkaar te brengen. Het wordt als bedrijf steeds moeilijker om innovaties alleen te bereiken. Een randvoorwaarde voor een goede samenwerking is ook dat je geen concurrent wordt van elkaar, maar dat je kennis en doelstellingen met elkaar deelt. Het menselijke aspect is daarbij groot, want we doen graag zaken met mensen waar we een klik mee hebben. Nog mooier is om zaken te doen met een partner waarbij zowel het persoonlijke aspect als de kennis aanwezig is. Zo hebben wij als Fieten Olie een goede samenwerking met OrangeGas op het gebied HVO-brandstoffen en waterstof.

Harde noodzaak

“Een bedrijf runnen wordt steeds lastiger en complexer. Hoe goed je service en hoe perfect je organisatie ook is, je bent afhankelijk van externe factoren waarbij de overheid doorslaggevend is. Neem als voorbeeld de bijtellingsregeling voor bedrijfsauto's. Of je als dealer een goede service biedt is bijzaak, de overheid bepaalt jouw succes. Een beangstigde gedachte, want zitten bij onze beleidsmakers ook mensen met het juiste inzicht en een langetermijnvisie? U mag het zeggen. Maar feit is dat er een steeds grotere geldstroom via Den Haag teruggaat naar de markt in de vorm van subsidies. Je kunt je afvragen of hier een juist beleid achter zit. Lobbywerk en samenwerking is dan de enige mogelijkheid om de beleidsmakers in Den Haag te beïnvloeden, en op deze manier te trachten onze standpunten naar voren te brengen. Brancheverenigingen zijn in dit opzicht een absolute noodzaak om gezamenlijk op te trekken. Ik raad iedereen aan de besturen en het secretariaat goed te informeren over uw uitdagingen, zodat zij voor uw belangen kunnen opkomen.” <



Norbert Romijn – Directeur Rijngas BV

Met alle expertise & energie voor de brandstofbranche.

Wij komen graag bij u langs voor een nadere kennismaking!
Neem contact op met Boudewijn Baan voor een afspraak via bb@ak-advocaten.eu
of 06-513 489 76.

ASSELBERGS & KLINKHAMER
Advocaten



Ondernemingsrecht • Letselschaderecht • Vastgoedrecht • Familierecht • Arbeidsrecht • Strafrecht • Mediation
Bredaseweg 161 4872 LA Etten-Leur T. 076 502 20 80 info@ak-advocaten.eu www.ak-advocaten.eu

FILTERBLOCKING? WEG ERMEE!

48-UURS TESTEN OP: PERCENTAGE BIO-COMPONENT, BACTERIËN, SCHIMMELS, GISTEN EN SRB'S. LEVERANCIER VAN BIOCIDE KNOCK-DOWN LIQUID® KNOCK-DOWN MAGNETS® / RCI PURIFIERS® / MOBILE FUEL CLEANING UNITS



Ook voor u ligt de oplossing binnen handbereik.
Meer weten? Neem contact met ons op en wij vertellen u er alles over.



BACTERICIDE
ONDERZOEKS- & ADVIESCENTRUM
NEDERLAND

WWW.BO-AC.NL

📞 076 - 508 35 75
✉ INFO@BO-AC.NL

BO&AC NEDERLAND IS AL MEER DAN 30 JAAR UW PARTNER IN BRANDSTOFBEHANDELING!



Tijdwinst door slim omgaan met techniek

Tijd: het lijkt tegenwoordig ons belangrijkste bezit te zijn. Om meer tijd te besparen, proberen we zo efficiënt mogelijk te werken. Slimme technieken kunnen hierbij helpen, bijvoorbeeld als het gaat om het efficiënt controleren en beheren van de operatie. Doe er uw voordeel mee!

Sneller werken en tegelijkertijd kosten besparen: kan dat? Jazeker! Dankzij goed uitgekende softwareprogramma's kunt u meer stations beheren, of met minder mensen werken. Zo zijn taken te verbeteren en heeft u beter overzicht.

ZIJN ER NOG GENOEG PLASTIC HANDSCHOENTJES? CHECK!

Een mooi voorbeeld is het automatiseren van uw prijsstrategie: via een softwarepakket kunt u op ieder aangesloten station op elk moment de prijs op de borden aanpassen. Zo wordt het controleren en veranderen van de pomprijzen geen dagtaak, maar bijzaak. Ook de controle van uw tankstations

kan tegenwoordig prima op afstand. Hiermee voorkomt u dat uw facilitair medewerker voor niets komt. U ziet via camerabeelden in één oogopslag of actie nodig is als het gaat om het vervangen van handdoekjes, het legen van prullenbakken en het controleren van de verlichting. Door deze controles regelmatig te doen garandeert u een fijne ervaring voor uw klanten.

NOODSTOP: KWAJONGENSTREEK OF NOODSITUATIE?

Een ander belangrijk punt is het op afstand beheren van de noodstop en andere alarmeringen. Het komt vaak voor dat een noodstop per ongeluk

wordt geactiveerd, door kwa-jongens of dat er een stroomdip in het spel is. Dit is op camera-beelden eenvoudig te zien. U hoeft dan niemand te sturen, maar kunt het systeem op afstand opnieuw activeren. Dit scheelt tijd, de inzet van een persoon op locatie én gemiste inkomsten. U krijgt direct de juiste beelden van het activeren van de noodstop op uw scherm, zodat u meteen passende actie kunt ondernemen. Want als het wel een noodsituatie is moet er ingegrepen worden. Daarom loggen we de gebeurtenissen, zodat u zicht heeft op de inzet van de storingsdienst. Zo houden we iedereen scherp!

In de toekomst hopen we ook – zoals we al in andere landen hebben bewezen – op een veilige manier onbemand lpg tanken te mogen faciliteren. Uw medewerker geeft op afstand de pomp dan pas vrij nadat is gecontroleerd of de situatie veilig is. Op deze manier dragen we ons steentje bij aan een slim netwerk en een efficiënter proces. «

BigBrother
Dennis Klarenbeek
Account Manager
Tel: 0318 66 66 94
dk@bigbrother.nl
www.pumpwatch.nl

Real-time E10 prices
now available



the-omj.com/evenbetter



SlimLine | Edge
Nieuw

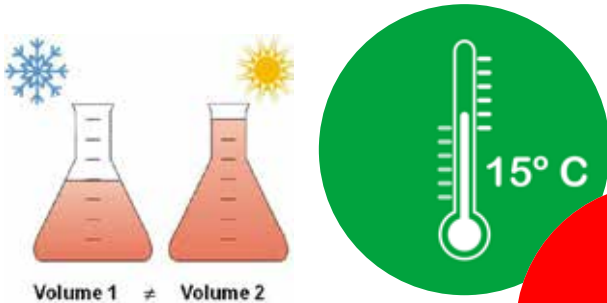
Revolutionaire
tank voor
AdBlue[®]
opslag en
afgiftesysteem



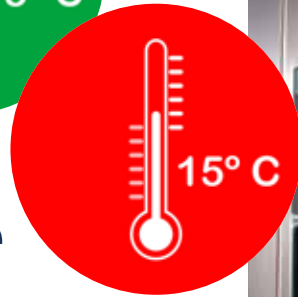
kingspan.nl/adblue

Kingspan Environmental Lingewei 8, 4004 LL Tiel, Nederland
T: +31 (0)344 760050 F: +31 (0)344 760052 tank@kingspan.nl





Volume 1 ≠ Volume 2



Automatische Temperatuur Compensatie (ATC)

Wat kost dat u nu echt?

Steeds meer ondernemers maken de keuze voor ATC op hun nieuwe brandstofpompen. Vandaar de subtitel 'Wat kost die ATC keuze op uw brandstofpompen u nu eigenlijk echt?'. Natuurlijk zou die aangevuld moeten worden met: 'of opbrengt'.

Bij toepassing van ATC wordt brandstof geleverd en afgerekend tegen één vastgestelde temperatuur (15 °C). Temperatuurveranderingen hebben daardoor geen invloed meer op geleverde volumes, want temperatuur en brandstofvolumes zijn onlosmakelijk aan elkaar gekoppeld. Het

volume van brandstof verandert namelijk als volgt: benzine ± 1% bij temperatuurverandering van 8 °C en diesel ± 1% bij een temperatuurverandering van 12 °C.

In België is ATC verplicht in de gehele brandstofketen! In Nederland is ATC niet verplicht



maar wel toegestaan, dus een verplichting op korte termijn ligt niet voor de hand omdat die dan voor de gehele brandstofketen moet gelden en niet alleen voor de tankstations. Dus dit mag nooit de enige reden zijn om te kiezen voor ATC op uw nieuwe brandstofpompen. Maar wanneer dan wel? De absolute dooddoener en waarheid hierin is 'meten is weten'!

Welke factoren spelen onder andere een rol? De raffinaderij, welk depot, de afstand tot het depot, de temperatuur van de geleverde brandstof naar het tankstation toe, de temperatuur van de brandstof in de opslagtanks op het station, de doorlooptijd enzovoorts. Al deze zaken kunnen eigenlijk alleen geautomatiseerd worden gemeten met een zo accuraat mogelijk tankniveaumeetsysteem en bijbehorende software. Een van de markt-leiders hierin is het merk Veeder-Root. Het meten moet bij voorkeur over een geheel kalenderjaar plaatsvinden. Pas na analyse kan echt de keuze voor ATC worden bepaald.

Een voorbeeld met diesel ter illustratie;

Doorzet tankstation = 2.500.000 liter per jaar
Gemiddelde tanktemperatuur diesel (geheel jaar) = 12 °C
Resultaat met ATC op de pomp* = 7.500 liter WINST
*In vergelijking met ATC temperatuur van 15 °C

Of

Gemiddelde tanktemperatuur diesel (geheel jaar) = 17 °C
Resultaat met ATC op de pomp* = 5.000 liter VERLIES
*In vergelijking met ATC temperatuur van 15 °C

Resumerend, ATC kan een goede keuze zijn indien u zich goed heeft laten informeren en er een gedegen vooronderzoek heeft plaatsgevonden of het u iets gaat opleveren of zelfs geld kan gaan kosten. En beide jaar in jaar uit. <

Mokobouw Fuel Systems
Léon Jeekel
Sales & Marketing
Tel: 0513 614711
info@mokobouw.nl
www.mokobouw.nl

Koersbepalend in verzekeren



Gebr. Sluyter B.V. ondersteunt sinds jaren Nove leden met het analyseren en afdekken van risico's. De werkwijze van Gebr. Sluyter is professioneel en persoonlijk.

Wij zijn volledig onafhankelijk en adviseren dan ook objectief. Met verstand van verzekeringen én van de branches waarin wij actief zijn. Met een eigen schadeafdeling en schadebehandelingsteam opereren wij snel en effectief. Met zorg analyseren wij elke individuele situatie en vervolgens bieden wij een op maat gesneden oplossing. Inclusief optimale voorwaarden en aantrekkelijke premies.

Gebr. Sluyter is een energiek en toekomstgericht bedrijf. Wij zijn ervan overtuigd dat we u door onze manier van werken optimaal van dienst kunnen zijn.

Bekijk onze website voor meer informatie

www.gebrsluyter.nl



WORKSHOP RED 2 VOOR DUMMIES

Op 6 februari jl. vond in Bunnik de workshop RED 2 for dummies plaats, georganiseerd door het Platform Duurzame Biobrandstoffen (PDB), de Nederlandse Emissieautoriteit (NEa) en de Rijksdienst Voor Ondernemend Nederland (RVO). De zaal was goed gevuld met een flink aantal NOVE-leden.

Hernieuwbare

Brandstofeenheden

René Peerboom (NEa) vertelde over het systeem met HBE (Hernieuwbare Brandstofeenheid) en de rol van de NEa. In Europa zijn twee richtlijnen opgesteld om te zorgen dat de CO₂-uitstoot door vervoer wordt teruggebracht: de Fuel Quality Directive (FQD) en de Renewable Energy Directive (RED). Deze moeten in nationale wetgeving worden omgezet door de EU-lidstaten. De NEa houdt rapportages bij van de bedrijven die verplicht zijn om per jaar een bepaalde hoeveelheid HBE's in te boeken en controleren deze.

Borging van duurzaamheid door erkende certificering
Elke van Thuijl (RVO) ging

vervolgens dieper in op de duurzaamheidseisen die worden gesteld en hoe die worden gecontroleerd. Bij elke stap in de hele logistieke keten wordt gewerkt met een borging die erkend moet zijn door de Europese Commissie.

RED 2: fijnregelarij

Eric van den Heuvel (PDB) ging dieper in op de vernieuwde wetgeving van de RED die nu tot stand komt. Eric beschreef de regeling als 'fijnregelarij'. De 14% verplichte reductie is gebonden aan allerlei onderliggende minima en maxima, wat het stelsel uitermate complex maakt voor buitenstaanders.

Vervolg RED 2

De vertaling naar de gewijzigde regelgeving vindt plaats via diverse consultaties, waarbij

ook NOVE en haar leden inbreng hebben. Er wordt ook gekeken naar verplichtstelling voor de binnenvaart. NOVE merkt hierbij op dat goede kwaliteit en level playing met buurlanden wel vereisten zijn. Alle presentaties en achtergrondinformatie vindt u op de website van het PDB: Platformduurzamebiobrandstoffen.nl.

Een uitgebreid verslag van deze bijeenkomst staat op de website van NOVE.

A hand is shown holding a miniature construction site. The site includes a yellow crane, a grey excavator, a red and white striped sign, and a triangular warning sign. The hand is also holding several white pipes. The background is a green and white geometric design.

**Hoe zou het voelen om
tijd over te hebben?**

**Met de zekerheid dat
het goed is geregeld?**

**Met Makeonline helpt KWA u
in compliance te komen en te blijven.**
Met onze 6 stappen compliance-aanpak
bieden wij inhoud, tools en de juiste begeleiding.

Wilt u meer weten?

Neem contact op met Robin Sinke, 033 - 422 13 73,
rjs@kwa.nl of Jette Muijsson, 033 - 422 13 79, jm@kwa.nl.

NOVE-WERK GROEP BRANDSTOFKwaliteit OPGERICHT

Veranderingen in de samenstelling van dieselbrandstof, mede opgelegd door nationale en internationale wetgeving en afspraken vanwege klimaat en emissies, hebben impact op de kwaliteit van de brandstof. Op de NOVE-ledenvergadering van afgelopen november was brandstofkwaliteit dan ook een belangrijk onderwerp.

NOVE heeft een brandbrief gestuurd aan de VNPI en NEN-commissie inzake de brandstofkwaliteit. Bij de NEN-brandstoffencommissie zitten deze partijen aan tafel om de link tussen theorie en praktijk op te schrijven.

Van groot belang is dat ervaringen uit de praktijk op tafel komen. NOVE heeft daarom naar de ervaringen gevraagd aan diverse organisaties van eindgebruikers van dieselbrandstof. Dergelijke informatie kan gevoelig zijn. Niet alleen voor een brandstofleverancier, maar ook voor een truck- of tractorfabrikant, omdat niemand graag te koop loopt met eventuele problemen. We ontvingen de nodige meldingen van verstopte filters.

EN590-norm

NOVE richt zich op de kwaliteit van de brandstof en vindt dat de EN590-norm rekening moet houden met de keten van productie, het blenden, de omslag en het gebruik, zoals deze in de praktijk plaatsvindt. Zo zien we dat bovengrondse opslagtanks het meest gevoelig

lijken te zijn, waarbij we tegelijk vaststellen dat deze een noodzakelijke schakel in de keten zijn, om (land)bouwmachines te voorzien van de noodzakelijke brandstof.

Problemen binnen Europa Nederland is op dit vlak niet het enige land met problemen; vanuit de Europese koepel UPEI krijgen we ook meldingen. NOVE heeft daar ook voorgesteld om een werkgroep op te zetten. Als de problemen in verschillende landen anders zijn, kan dat komen door verschil in klimaat, wetgeving en/of een verschil in feedstock van fossiel of bioproduct.

Veel spelers en grote belangen

Het geduld van de leden van de NOVE (en de NOVE-werkgroep) wordt op de proef gesteld, vanwege de vele spelers en grote belangen. Het grootste belang is echter dat we de problemen oplossen. De NOVE-werkgroep stelt als eerste stap voor de intermediate specificatie, zoals deze geldt in de lente en herfst, te laten vervallen.

Binnenvaartspecificatie

Verder zal er onderzoek gedaan worden naar de substantie op de dichtgeslibde filters. De stichting Vignet Olie Scheepvaart (VOS) heeft een nieuwe 'cold filter blocking tendency (cFBT)' ingevoerd voor de brandstofsamenstelling in de winter. De VOS-specificatie wordt samengesteld door een bestuur van brandstofhandelaren (vanuit NOVE) en experts vanuit de eindgebruikers, assuradeuren en analysebureau, specifiek voor de binnenvaartbrandstof. Deze binnenvaartspecificatie heeft grote overlap met de EN590, maar is op enkele punten strenger. Ook geldt daar al langer de eis van 'bright and clear', dus heldere brandstof.

Minder problemen met de winterspecificatie

Eind januari heeft NOVE alle brandstofleveranciers die eerder problemen gemeld hadden, weer aangeschreven met de vraag naar de actuele situatie. De enquête wees uit dat het aantal problemen met de winterspecificatie veel lager is. Wel moeten we



hierbij opmerken dat winterse temperaturen afgelopen december en januari uitgebleven zijn.

Fysieke bijmengpercentages

Aangezien de fysieke bijmengpercentages, door EU-wetgeving, verder toe zullen nemen en de feedstock zal veranderen, is het belangrijk dat we de kwaliteit als belangrijkste uitgangspunt houden. Alle partijen in de keten zullen daarbij hun verantwoordelijkheid moeten nemen. NOVE zal hier met behulp van de werkgroep aandacht voor blijven vragen.



VERLEG UW GRENZEN, SAMEN MET NATIONALE BORG.

Nationale Borg is opgericht in 1893. En sindsdien zijn we zijn uitgegroeid tot de grootste borgverstrekker van Nederland én België. Met garanties die ervoor zorgen dat u uw grenzen kunt verleggen, bijvoorbeeld als het gaat om internationale handel en logistiek. Bij het verstrekken van die garanties werkt Nationale Borg uitsluitend op basis van vertrouwen. Onze garanties leggen geen beslag op uw bankrekening.

Zo houdt u uw werkkapitaal dus vrij om te ondernemen. Nationale Borg werkt flexibel, op maat en via Borgonline worden uw zaken razendsnel geregeld. Precies naar uw wens. Uw persoonlijke relationship manager heeft altijd een gedegen financiële achtergrond en kent uw bedrijf en uw sector. Wilt u meer informatie over Nationale Borg? Neem dan gerust contact met ons op. Bel 020-5533900 of mail naar info@nationaleborg.nl

NATIONALE | BORG

NATIONALE BORG. UW BORG IN EEN WERELD ZONDER GARANTIES.



FIETEN OLIE RIJDT VANAF NU DUURZAAM

Nadat eerder al het eigen transportbedrijf van Scania overging op het rijden op de hernieuwbare brandstof HVO 100, rijden nu ook de tankwagens van NOVE-lid Fieten Olie op deze duurzame diesel.

“Duurzaamheid is voor ons erg belangrijk”, vertelt Richard Fieten, eigenaar van Fieten Olie. “We merken een toenemende vraag naar het rijden op HVO 100. Daarom werken we nu samen met OrangeGas, de leverancier van de olie en het transportbedrijf van Scania. Als Fieten Olie zorgen wij dat de tanks op voorraad blijven. Dat doen we met onze eigen vracht-

wagens, die dan natuurlijk als vanzelfsprekend ook op HVO 100 gaan rijden.”

HVO 100

HVO 100 is de pure versie van HVO (Hydrotreated Vegetable Oil) en reduceert de totale CO₂-uitstoot tot 90 procent. Daarnaast wordt het percentage zwavel en aromaten met 50% verminderd, is er geen sprake van verlies van motorvermogen, kent het dezelfde actieradius als van de conventionele diesel en zijn er geen dure aanpassingen nodig in het wagenpark. HVO 100 is verkrijgbaar op verschillende stations van Fieten Olie.

EERSTE AUTOGAS RALLY IN NEDERLAND OP 16 MEI



Rijdt u ook in een auto op Autogas? Rijd mee tijdens de allereerste Autogas Rally op zaterdag 16 mei 2020! Het belooft een leuke dag te worden met verschillende opdrachten tijdens de route en natuurlijk een hapje en drankje. De Rally is (ook) geschikt voor beginners.

Wanneer:

Zaterdag 16 mei 2020

Startlocaties:

Amsterdam, Rotterdam, Duiven of Best

Finishlocatie:

Bovag Huis Bunnik

Inschrijfgeld per equip:

€ 35,-

Programma:

10:00 uur Rally deel 1

12:00 uur tussenstop

13:00 uur Rally deel 2

15:00 uur einde rally

15:00 uur borrel

15:30 uur prijsuitreiking

Schrijf u in voor de Autogas Rally

Inschrijven kan tot uiterlijk 10 mei 2020 via Autogas.nl. Let op: er is een maximum aantal plaatsen beschikbaar, dus vol = vol.



Snel opladen onderweg.

De perfecte oplossing voor elk tankstation.



50 kW DC snellader
30 minuten laden = 100 km rijden
(ongeveer)



Verhoog de winst van uw tankstation door bestuurders de mogelijkheid te geven hun eigen batterijen bij de shop op te laden.



Onderscheidt uzelf van de concurrentie en versterk uw klantenbinding nu elektrische voertuigen steeds populairder worden.



Vloeistofkoeling en weerbestendige behuizing voor weinig onderhoud in alle omstandigheden.



Kan aangepast worden aan uw wensen met interface-opties voor naadloze integratie in uw tankstation.



SNELLADERS VOOR IEDER TANKSTATION EN CARWASH

SNELLADER DC 50 kW

ULTRA FAST DC LADERS RANGE 175 - 475 kW



MOKOBOUW, ALLES WAT U KUNT BEDENKEN RONDOM TANKEN *en Laden!*



Heerenveen
T. 0513-61 47 11

Bezoekadres
De Ynfeart 3
8440 GM Heerenveen

Rotterdam
T. 010-462 14 55

Bezoekadres
Leeuwenhoekweg 22J
2661 CZ Bergschenhoek

www.mokobouw.nl
E. info@mokobouw.nl

Postadres
Postbus 275
8440 AG Heerenveen



DAAROM BENT U LID VAN DE NOVE!

Onder meer voor de NOVE Arbeidsvoorwaarden

Mensen vormen het belangrijkste 'kapitaal' van de brandstofhandelaar. De NOVE-leden hebben goede arbeidsvoorwaarden nodig voor hun meer dan 2.500 medewerkers die Nederland dagelijks van energie voorzien. Een pakket dat toegesneden is op onze branche, met een werkbare balans tussen de specifieke praktischeisen van uw bedrijfsvoering en de werknemersbelangen.

NOVE biedt zo'n arbeidsvoorwaardenpakket, dat is samengesteld in nauwe samenspraak met de leden en met de medewerking van gespecialiseerde arbeidsjuristen, zodat het pakket aan de wetgeving voldoet.

Een heldere handleiding helpt bij de toepassing ervan. Voor vragen over de arbeidsvoorwaarden kunt u altijd terecht bij het NOVE secretariaat. U geniet als lid van deze en vele andere voordelen, namelijk:

- ➔ Leveringsvoorwaarden
- ➔ Brancheinformatie
- ➔ Eerstelijns advies
- ➔ Netwerkbijeenkomsten
- ➔ Inkoopkorting
- ➔ Cursussen
- ➔ Belangenbehartiging

Bent u nog geen lid, maar wilt u dat wel worden? Bel 085 40 14 750 of mail info@nove.nl.

T echnisch H andelsbureau P appot

THP exclusief dealer:
voor europa van diverse producten voor de brandstoffenhandel.



Handzeep



Cleaning doekjes



Waterzoek pasta's voor brandstoftanks,
controleer uw tanks op aanwezigheid van water.



Tank inhoudsmeters
+ meters t.b.v. AdBlue

FUELVISION

Dé standaard geïntegreerde softwareoplossing voor:
OLIEHANDEL | GASHANDEL
RETAIL | BUNKERING

- IN & VERKOOP
- CRM & SERVICE
- RITADMINISTRATIE
- VOORRAAD
- ACCIJSREGISTRATIE
- MANAGEMENT RAPPORTAGES
- FINANCIËEL

 Microsoft Dynamics 365
Business Central

Logic Vision

Kennis van de Olie- & Gashandel. Het vormt de basis voor het branchespecifieke ERP-systeem FuelVision van Logic Vision. Dankzij het wereldwijde platform Microsoft Dynamics 365 Business Central bent u zeker van continuïteit, regelmatige updates en een integratie met Microsoft oplossingen zoals Windows, Office en Outlook op diverse apparaten. Op kantoor of onderweg kunt u daadkrachtig en snel inspelen op de dynamiek die uw branche typeert en de juiste beslissingen nemen.

Business Partner



Het gestandaardiseerde bedrijfssoftware systeem **FuelVision** van Logic Vision bevat specifieke functies om de processen binnen de olie- & gashandel te stroomlijnen. Het biedt u uitgebreide functionaliteit voor onder meer Olie- en Gashandel, Bunkering en Retail.

Meer weten? Bel: 0184-677 588, www.LogicVision.nl



De grens van netwerken

*Wat is sociaal? Wat zakelijk?
Wat juridisch?*

Om te beginnen: op de eerste vraag kan ik u geen allesomvattend antwoord geven. Het intrigueert natuurlijk wel. Waar vroeger (lees: vóór het internettijdperk) relatief duidelijke schotten tussen een zakelijk en sociaal-familiair netwerk stonden, vervaagt deze grens aanzienlijk met de opkomst van sociale media.

GRENSVERVAGING

U kent ongetwijfeld voorbeelden. “Deze klant heb ik zowel op Facebook en Instagram, als op LinkedIn.” Waar LinkedIn nog een relatief verantwoord gevoel zal hebben opgeroepen, wordt het natuurlijk anders wanneer u iemand uit uw zakelijke netwerk in zijn speedo op Barbados ziet stoeien met zijn of haar partner. Of – doet het een belletje rinkelen? – in adamskostuum op de zwembadrand van een infinity pool ziet liggen. U gaat toch subjectiever denken over zo’n persoon. Of in ieder geval: privé en werk gaan door elkaar lopen. Het wordt daardoor op zakelijke netwerkbijeenkomsten misschien juist ook wel makkelijker een gesprek aan te knopen: u wéét immers al een hoop over potentiële klant; dat heeft u immers zelf rond de klok van twaalf als bed time

story via uw smartphone tot u genomen.

NADEEL AAN AL DAT NETWERKEN?

Ik geef toe: dit tovert eerder een extra glimlach tevoorschijn dan wantrouwen tussen u en uw netwerkrelatie, maar het heeft ook een andere kant. Privé-informatie – dat kan ook zeer gevoelige informatie zijn – kan buiten uw wens om op sociale media worden verspreid. Denk bijvoorbeeld aan een overlijden in uw nabijheid, waarna u op Facebook overspoeld wordt met goedbedoelde condoleances. Uw netwerkrelatie ziet dit. U zit er wellicht niet op te wachten om dit op een netwerkbijeenkomst nog eens op te halen.

JURIDISCHE CONSEQUENTIES

De opkomst van het internet heeft – zeker vanaf het tweede decennium van de eenentwint-

tigste eeuw – tot een enorme juridische ontwikkeling geleid. De juridische sector is voor een enorm scala aan nieuwe juridische cases komen te staan. Denk bijvoorbeeld aan een medewerker die om socialmediaposts wordt ontslagen, de bestendigheid van het intellectuele eigendomsrecht online of aansprakelijkheid in het kader van socialmedia-producten. Ook in mijn praktijk heb ik van doen met nieuwe problematieken, reden waarom wij op kantoor voor onze klanten de verdieping op gebied van ICT, intellectueel eigendomsrecht en internet opzoeken. «

A&K

Dimitri Kochx
Expert (publiek) bouwrecht
Tel: 076 502 20 80
dk@ak-advocaten.eu
www.ak-advocaten.eu

Maak je tankstation klaar voor de toekomst



BigBrother

Schade altijd verhalen op de dader?

Altijd zicht op de transacties op het forecourt?

Noodstop: noodsituatie of kwajongens streek?

Ontvang gratis tickets voor UNITI EXPO 2020 in Stuttgart

Scan mij



PumpWatch ^{new}
www.pumpwatch.nl

NOVE heeft zich omringd met specialistische bedrijven die de leden kunnen ondersteunen. Dit zijn de businesspartners, die vakinhoudelijke activiteiten ontplooiën, adverteren en soms ledenkorting aanbieden.

NOVE BUSINESSPARTNERS



Asselbergs & Klinkhamer Advocaten
Gespecialiseerde advocaten onder meer op het gebied van ruimtelijke ordening, milieu, huurrecht en handhaving.
| 076 502 20 80 | www.ak-advocaten.eu |



BigBrother Security Systems BV
BigBrother is toonaangevend op het gebied van totaalbeveiliging.
| 0318 666 699 | www.bigbrother.nl |



BO&AC Nederland
Gespecialiseerd in brandstofbehandeling.
| 076 508 3575 | www.bo-ac.nl |



Gebr. Sluyter b.v.
Makelaars in Assurantiën. Koersbepalend in verzekeringen.
| 010 405 2000 | www.gebrsluyter.nl |



KWA Bedrijfsadviseurs
KWA Bedrijfsadviseurs is hét adviesbureau voor productie-bedrijven en instellingen in Nederland. Wij helpen u met: in compliance blijven, realiseren van (technische) projecten, CO₂-reductiestrategie en -implementatie en veiliger maken van werkomgeving.
| 033 422 1300 | www.kwa.nl |



Lodder Software
Gespecialiseerde administratieve en logistieke software voor tankstation en oliehandel.
| 0183 583 500 | www.lodderapplicaties.nl |



Logic Vision
FuelVision de gestandaardiseerde ERP-oplossing van Logic Vision biedt u uitgebreide functionaliteit voor onder meer olie- en gashandel, smeermiddelen, LNG Bunkering en retail, gebaseerd op Microsoft Dynamics.
| 0184 677 588 | www.logicvision.nl |



Mokobouw Fuel Systems B.V.
Alles wat u kunt bedenken rondom tanken!
| 0513 614 711 | www.mokobouw.nl |



Nationale Borg
De enige onafhankelijke borgverstrekker in Nederland, gespecialiseerd in 'bankgaranties' zonder kapitaalbeslag.
| 020 553 3900 | nationaleborg@nationaleborg.nl |



Oil Market Journal
Olieprijzen, nieuws, analyse en beoordelingen
| +44 28 6632 9999 | www.the-omj.com |



Plus Equipment B.V.
Samen voor een veilige opslag en gebruiksvriendelijke inhoudsmeting van uw brandstoffen.
| 0413 271 080 | www.pleq.com |



Raetsheren
Raetsheren zorgt dat organisaties risicobewust en zelfverzekerd kunnen handelen.
| 072 541 41 51 | www.raetsheren.nl |



Teeuwissen rioolreiniging
Toonaangevend voor o.a. ½-jaarlijkse inspectie, lediging, reiniging en 5-jaarlijks onderhoud van olie-afscielders bij tankstations en brandstof-depots.
| 035 525 2319 | www.teeuwissen.com |



XMILE Europe B.V.
Levert een biologisch brandstofadditief voor de oliehandel, inzetbaar bij de vraag naar premium motorbrandstoffen.
| 0316 249 640 | www.xmile.eu |

NOVE NETWERKPARTNERS

Hestia Werkt
Specialist in sociaal werkgeverschap, personele subsidie- en premiekortingen en payroll services.
| 0184 430 815 | www.hestiawerkt.nl |

Security Consultancy Bureau JWV
Gespecialiseerd in criminaliteitspreventie en -bestrijding.
| 0181 657 404 | www.securitybureaujwv.nl |

VCM Leusden
Opleidingen ADR, Bedrijfs hulpverlening (BHV), VCA, Heftruck, veiligheidsadvies, ADR en ADN etc.
| 033 432 1002 | www.vcmleusden.nl |

PRODUCTEN, DIENSTEN EN KORTINGEN VOOR NOVE-LEDEN

- Cursussen via FKB** Bijdrage cursuskosten voor toegewezen opleidingen inNOVE Extra abonnement € 30,00 (niet-leden € 45)
- SENA 25%** NVG collectiviteitskorting
- VCM Leusden 10%** korting op cursusbedragen
- VLG/ADR en ADN 10%** korting op Nederlandse vertaling

Via de NOVE ledenwinkel kwantumkorting door gezamenlijke inkoop bij bijvoorbeeld:

- Dokkumer vlaggen centrale
- Douwe Egberts | koffieautomaten
- Eilers | kalenders
- Lyreco | kantoorbenodigdheden
- Slimme meter | inzicht in verbruik en benchmark ABS
- Telfort | hoge kortingen op uw vaste telefonie
- Vendrig | bedrijfskleding en het reinigen hiervan

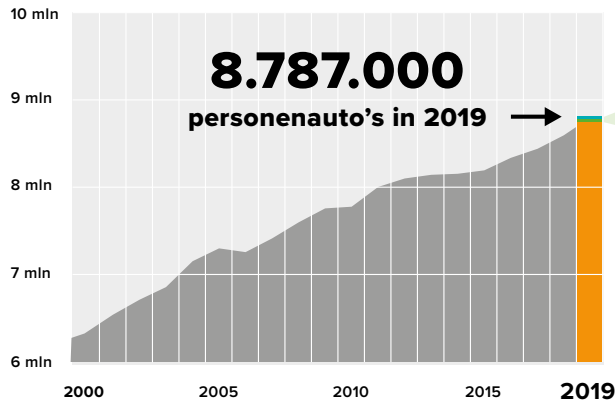
MEER WETEN?

Secretariaat NOVE | 085 401 4750 | info@nove.nl | www.nove.nl

Disclaimer: NOVE is niet verantwoordelijk voor producten of diensten die worden aangeboden door adverteerders, businesspartners of netwerkpartners.

Elektrische voertuigen in 2019

Totale autopark in Nederland



Aantal elektrische voertuigen op de Nederlandse wegen t/m 31 december 2019

Het aantal volledig elektrische auto's in Nederland steeg boven de 100.000

Inmiddels zijn er méér volledig elektrische auto's dan plug-in hybrides.

107.536
Volledig elektrisch (BEV)

↑
16.895
MEER VERKOCHT
(dan in december 2018)

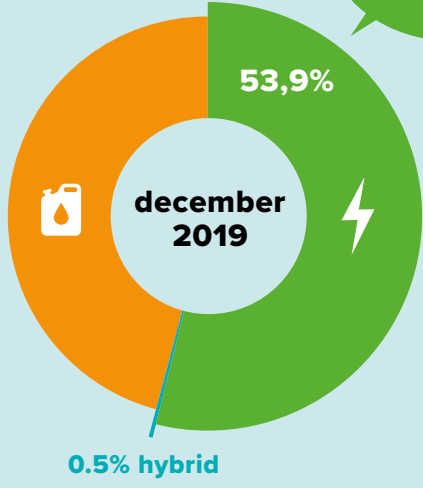
95.885
Plug-in hybrid (PHEV)

↓
565
MINDER VERKOCHT
(dan in december 2018)

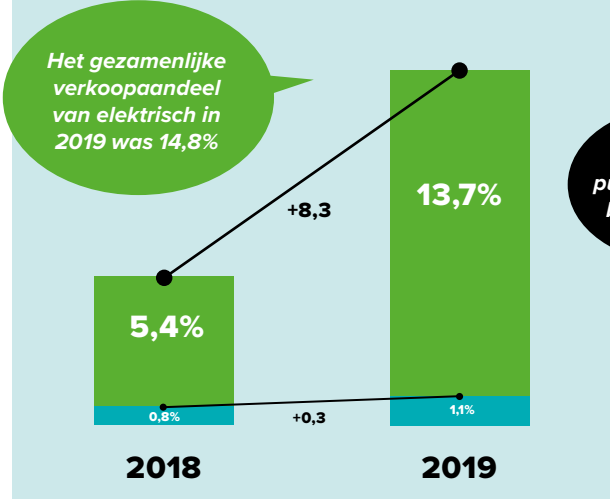


Aantal laadpunten steeg tot boven 50.000

Verkoopmarktaandeel



Meer dan de helft van alle nieuw verkochte auto's was elektrisch



- Battery Electric Vehicle (BEV)
- Plug-in Hybrid Vehicle (PHEV)